



## Распределительный центр «ИЭК» в Сибири: быстрее, дешевле, удобнее!

**В конце октября компания «ИЭК» открыла свой первый в Сибирском регионе крупный распределительный логистический центр.**

По словам генерального директора компании «ИЭК» Михаила Петрова, идея создания региональных распределительных центров возникла еще 3 года назад. И вот эта идея начала осуществляться. То, что первый такой центр появился именно в Новосибирске, самой дальней точке от

Москвы, – не случайно: поток продукции торговой марки IEK для Сибирского региона и Дальнего Востока – один из самых объемных. Новый распределительный центр станет большим подспорьем в работе многочисленных партнеров компании «ИЭК» в этом регионе. Он поможет сократить сроки поставок продукции, значительно уменьшить транспортные расходы, обеспечить партнеров «ИЭК» и их клиентов как можно более широким ассортиментом продукции ТМ IEK, а также качественным сервисным и техническим обслуживанием.



Это событие стало продолжением хорошей традиции совершенствования сервиса и технологий компании. Год назад компания ввела такую логистическую услугу, как бесплатная доставка определенного объема своей продукции партнерам по всей стране. Эта услуга полностью себя оправдала. Открытие нового логистического центра должно улучшить сервисную составляющую и увеличить оборот продукции партнерам Западной, затем Восточной Сибири и части Уральского региона. Особенно это касается групп продукции, которые были традиционно сложны для доставки в регионы: кабеленесущие системы и металлокорпуса. С открытием склада эта проблема снимается.

*Екатерина Горбачева*

**Наша справка:**

Региональный распределительный центр (РРЦ) расположен на окраине Новосибирска неподалеку от аэропорта «Толмачево», в 50 метрах от федеральной трассы «Омский тракт». В состав центра входят полностью автоматизированный склад, операторская, офисные помещения, а также технический и сервисный центр. Здесь будет проводиться входной контроль продукции, вестись гарантийная и претензионная работа.

Площадь РРЦ – 3 тыс. кв. метров, 15 рядов пятирусных конструкций, общая вместимость 3100 палетомест. Склад может принимать и автомобильные фуры, и вагоны на отдельной железнодорожной ветке.

**Алексей Степашин, зам. генерального директора компании «ИЭК» по экономике и финансам:**

- В этом году мы отмечаем десятилетний юбилей. За это время компания прошла очень большой путь – от торговой организации до производственного холдинга – лидера в отрасли, известного в строительной отрасли и ЖКХ. Мы развивались и развиваемся за счет новых технологий, введения нового оборудования, запуска производственных площадей. При этом организация сервисных услуг для наших партнеров было первостепенной задачей. С этой точки зрения мы планируем и складскую составляющую. Поэтому новый региональный распределительный центр даст определенный импульс для развития наших отношений.

**Илья Куликов, зам. генерального директора компании «ИЭК» по коммерции:**

- От наших дистрибьюторов мы услышали определенные пожелания по увеличению скорости доставки крупногабаритных грузов, срочных заказов, по комплектации склада и как можно более полного удовлетворению спроса по заявкам. Проанализировав эти пожелания, мы пришли к выводу, что в данном регионе как достаточно емком по спросу, должна появиться система распределения. Соответственно распределительный центр Новосибирска это есть основа сервисного сопровождения этого региона в рамках нашей ДДП, которая является основой отношений с партнерами. Мы продолжаем начатое дело. Мы хотим дать им возможность увеличить объем продаж, со своей стороны мы получаем более широкий охват рынка, так что это взаимовыгодное сотрудничество.

**Юлия Скубач, директор компании БАКО, г. Барнаул:**

- Мы находимся в Барнауле и, конечно, грузиться из Новосибирска намного удобнее, чем из Москвы. Из дополнительных плюсов для наших коллег – сокращение расходов на доставку;

а наша компания за счет больших объемов закупок получила от «ИЭК» бесплатную доставку. Это очень помогает в бизнесе, так как мы можем продавать продукцию без наценок. Прежде на крупногабаритную продукцию – кабельканалы, щиты – больше 10 процентов затрачивалось только на транспортные расходы, теперь нам и с клиентами проще общаться. Добавлю, что очень рада возможности встретиться с руководством «ИЭК» Алексеем Степашиним, Ильей Куликовым, обменяться впечатлениями и с другими партнерами. Думаю, выскажу общее мнение, выразив благодарность компании, что, несмотря на трудный год, «ИЭК» идет своим партнерам навстречу.

**Станислав Иванов, зам. директора компании «ИП Попов С.Г.», г. Омск:**

- Для меня новый склад – это дальнейшее развитие нашей компании. Это гораздо ближе и удобнее, это сокращение издержек на логистическую составляющую и возможность придти к большему числу конечных потребителей.

**Игорь Савчук, директор компании «СибЭлКар», г. Бийск:**

- Склад – это возможность не ждать 10 дней, когда надо будет что-то срочно получать, можно приехать и сразу, думаю прямо на следующий день после заявки, забрать необходимую продукцию. Это оперативность, значит клиентов не будем подводить. По ассортименту если будут здесь лотки, будет лучше, потому что всем они нужны срочно.

